



# Biløkonomerne

14. juni 2018



## Historien

*Fra idé til iværksættereventyr til etableret virksomhed.*



## Brugervenlige apps

*Hvorfor tør vi sige, vi er unikke.*



## Hvorfor er det også godt for cheferne ?

*CarBuddii giver unik forretningsindsigt.*



## Visioner og skalerbarhed

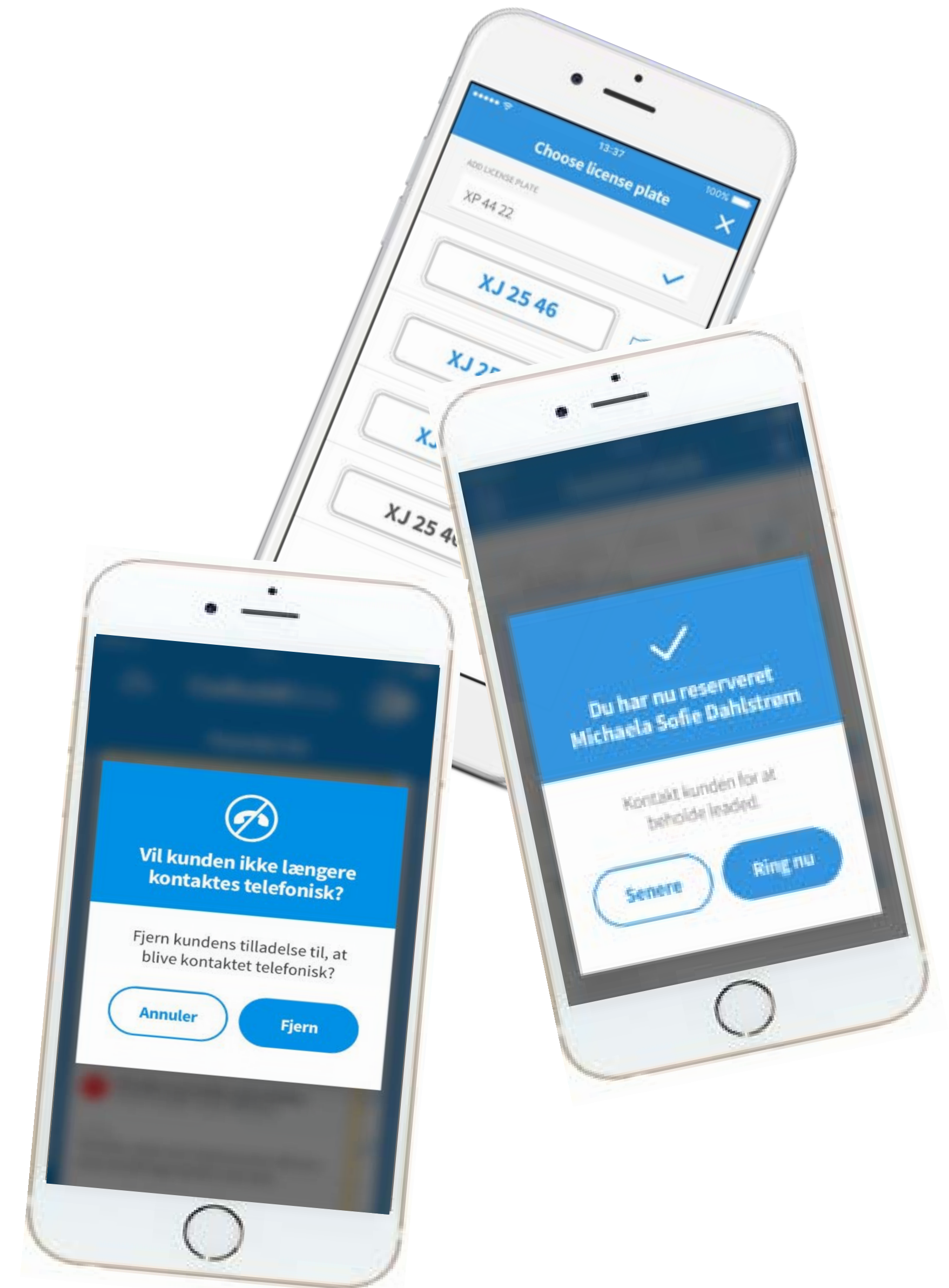
*Hvordan eventyret fortsætter.*






# CarBuddii A/S

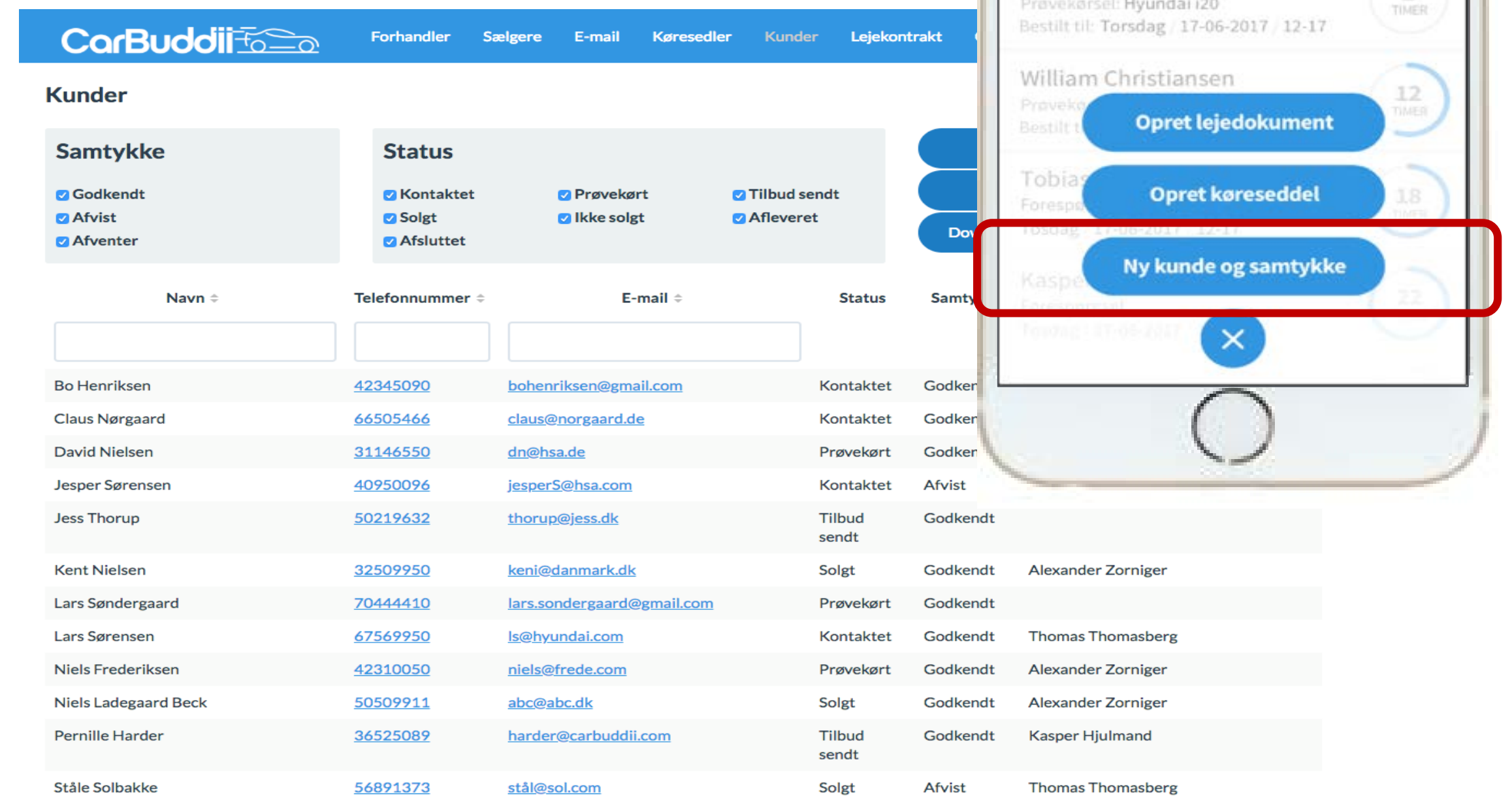
## Historien

- 2015: Digital køreseddel m.m.
- 2016: Kapitalfond investerer i CarBuddii
- 2017: SalesBuddii lanceres  
Hyundai, BMW, Jaguar/Landover
- 2018: Samtykke og udlejning  
Norge, Sverige, Holland  
300+ forhandlere  
600+ brugere



# Samtykke

-  Indhentes direkte i app'en  
– *kunden underskriver i app'en eller via SMS*
-  Modtager samtykkedokumentet på sin telefon
-  Kan tilbagekalde samtykket (digitalt)  
– *som loven kræver*
-  Forhandleren har overblik over kunder og samtykker
-  Eksporter af data  
– *f.eks. e-mail kampagne systemer*
-  Samtykkestatus på kundebladet i app'en



The image shows a screenshot of the CarBuddii web interface and a mobile app interface. The web interface displays a list of customers with columns for Name, Phone Number, E-mail, Status, and Consent. The mobile app interface shows a list of customers with buttons for 'Opret lejedokument', 'Opret køreseddel', and 'Ny kunde og samtykke'.

Navn	Telefonnummer	E-mail	Status	Samtykke
Bo Henriksen	42345090	bohenriksen@gmail.com	Kontaktet	Godkendt
Claus Nørgaard	66505466	claus@norgaard.de	Kontaktet	Godkendt
David Nielsen	31146550	dn@hsa.de	Prøvekørt	Godkendt
Jesper Sørensen	40950096	jesperS@hsa.com	Kontaktet	Afvist
Jess Thorup	50219632	thorup@jess.dk	Tilbud sendt	Godkendt
Kent Nielsen	32509250	keni@danmark.dk	Solgt	Godkendt
Lars Søndergaard	70444410	lars.sondergaard@gmail.com	Prøvekørt	Godkendt
Lars Sørensen	67569250	ls@hyundai.com	Kontaktet	Godkendt
Niels Frederiksen	42310050	niels@frede.com	Prøvekørt	Godkendt
Niels Ladegaard Beck	50509911	abc@abc.dk	Solgt	Godkendt
Pernille Harder	36525089	harder@carbuddii.com	Tilbud sendt	Godkendt
Ståle Solbakke	56891373	stål@sol.com	Solgt	Afvist

# Udlejning

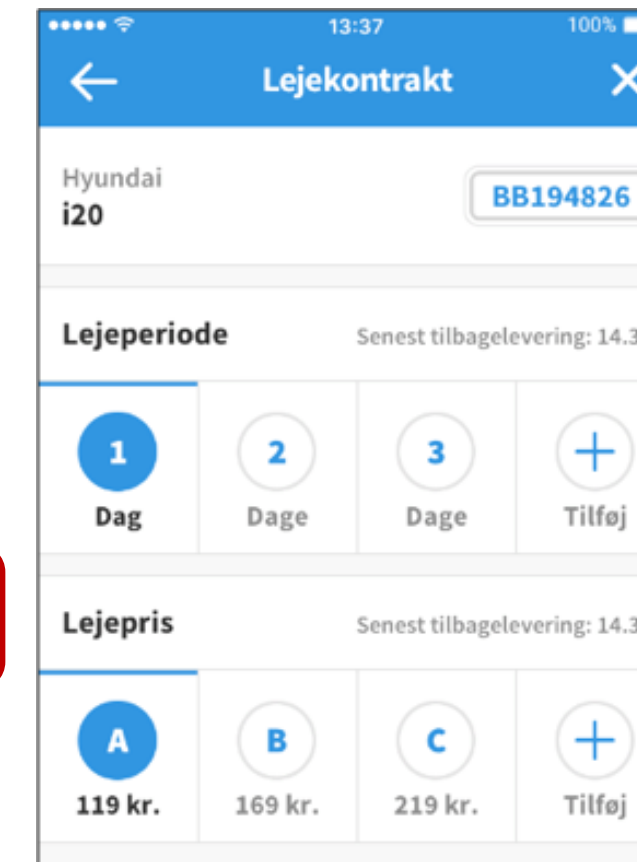
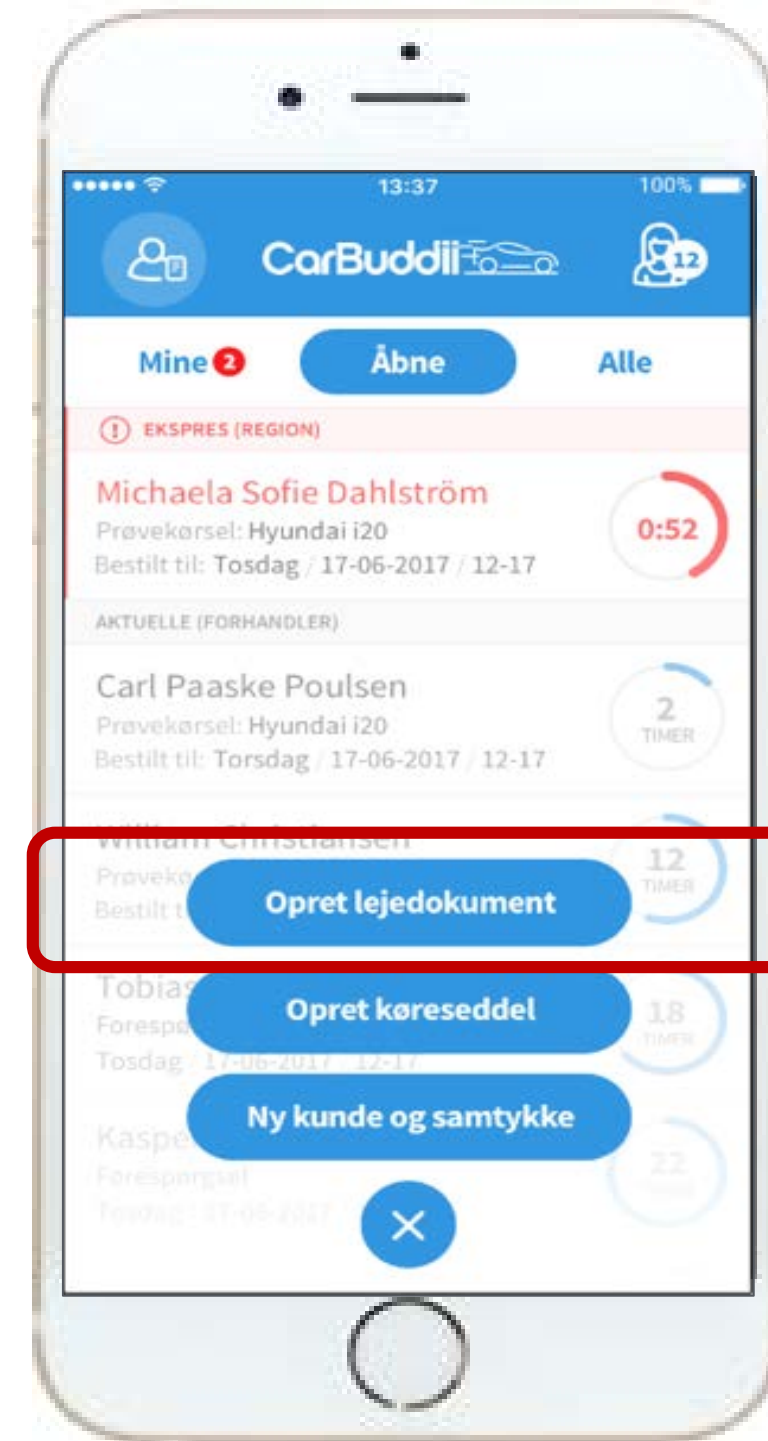
 100% digitalt udlejningsdokument

 Ind- og udtjekning  
- med slutopgørelse

 Registrere skader

 Gemmer lejekontrakter


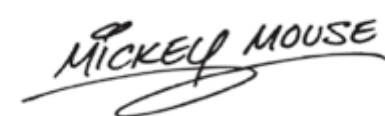
 Styr på kunderne



Tilkøb af forsikring	
<input checked="" type="checkbox"/> Selvrisiko	5000 kr.
<input checked="" type="checkbox"/> Ansvar	5000 kr.
<input type="checkbox"/> Kasko	5000 kr.




Opgørelse	
Km. start	37.501 km.
Brændstof start	19 L.

Brændstof start	19 L.
Noter	
Skriv noter her...	
Føres underskrift 	
	
<input checked="" type="checkbox"/> Jeg har læst og accepteret 'vilkår og betingelser' og giver samtykke til at modtage markedsføring og har læst og accepteret samtykkeerklæring (læs 'Vilkår og betingelser' og samtykkeerklæring - tryk på 'et')	
<a href="#">Næste</a>	

# Ideen bag SalesBuddii









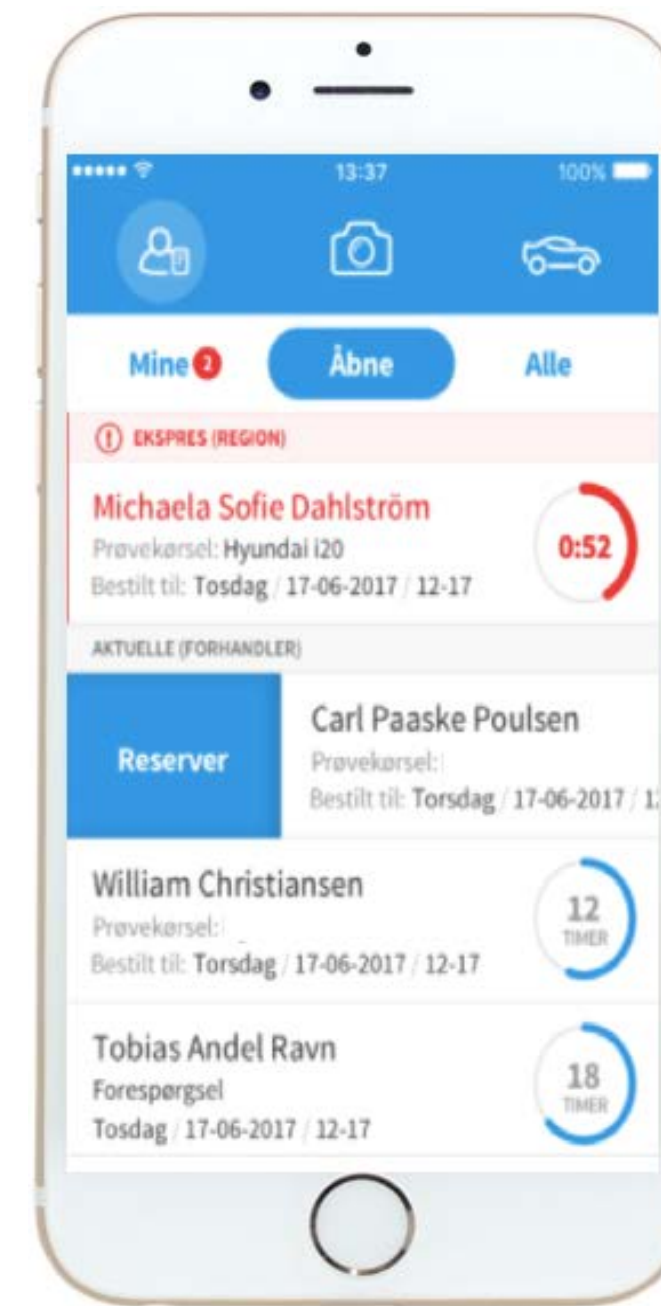
## Salgsværktøjer på CarBuddii's måde:

-  Lige ud ad landevejen at bruge
-  Kræver ikke kurser eller uddannelse
-  På sælgerens smartphone – altid tilgængeligt

# SalesBuddii app

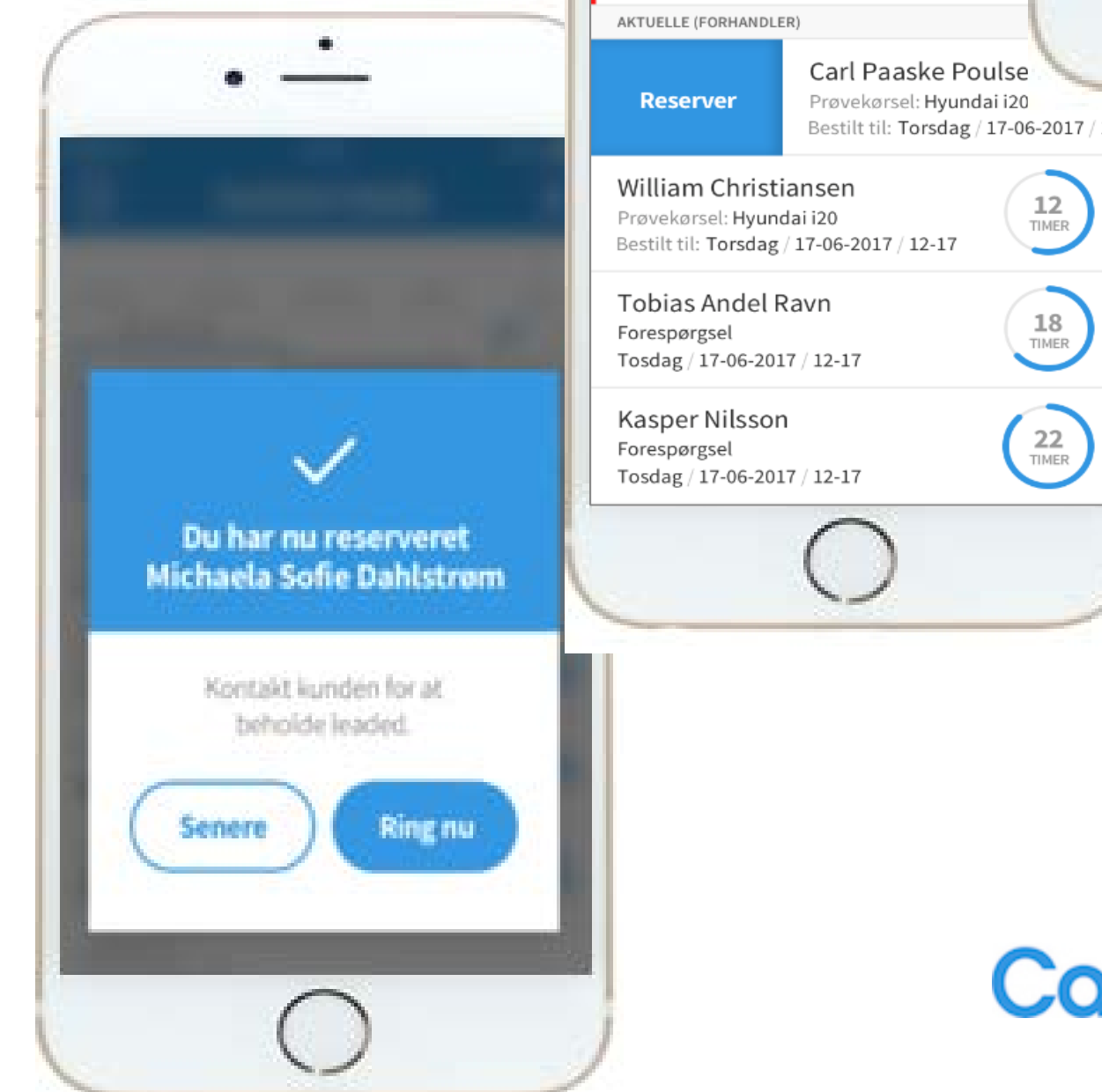
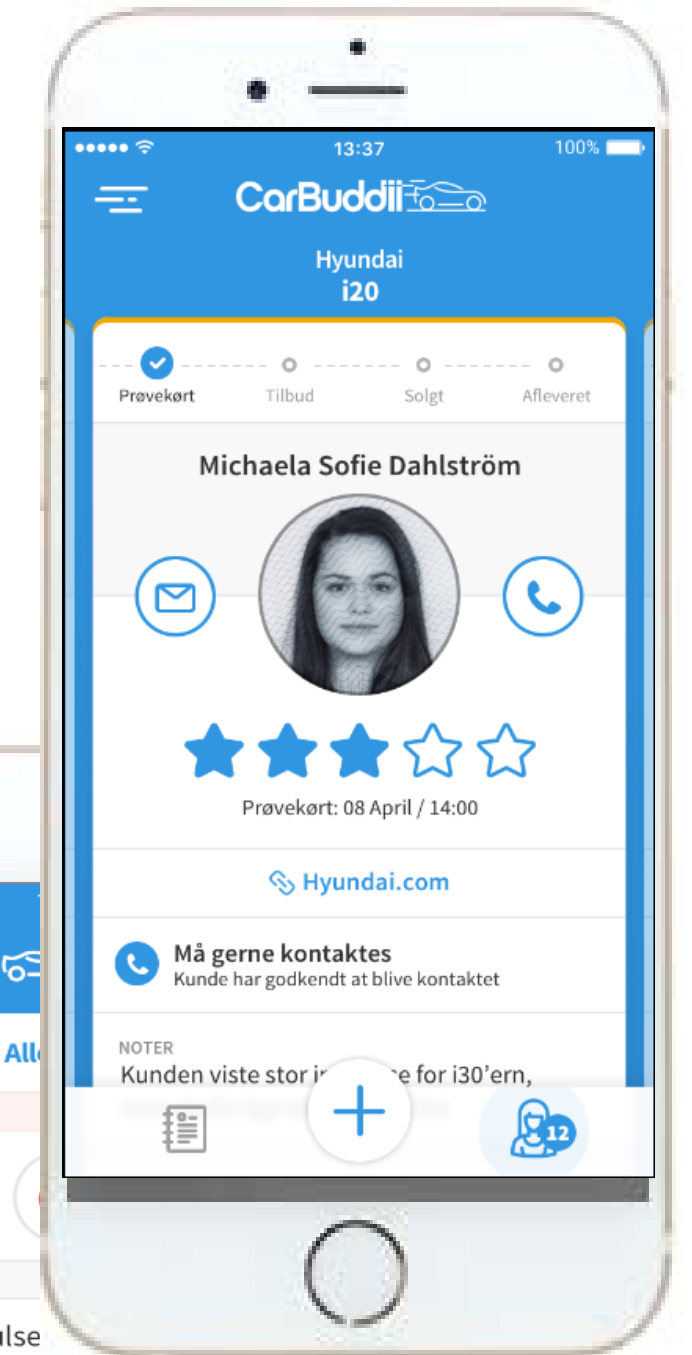
*Forbrugeren vil altid få et svar*

-  CRM system  
*Til bilsælgeren, ikke ingeniøren!*
-  Det perfekte leadhåndtering  
*Ingen pligt-klik, automatisk registrering*
-  1. Ingen leads/kunder går tabt  
*(talk-ins, walk-ins, web-ins)*
-  2. Hurtigere responstid til kunden
-  3. Din personlige salgsassistent  
*Øget konvertering*
-  Genaktivering  
*- evt. efter 18 mdr. 😊*



## VIGTIG FUNKTION:

Uret tæller ned, når henvendelsen havner i app'en



# SalesBuddii opsamler alle kundehenvendelserne

Web/dig-ins

Forhandler.dk



Walk-ins



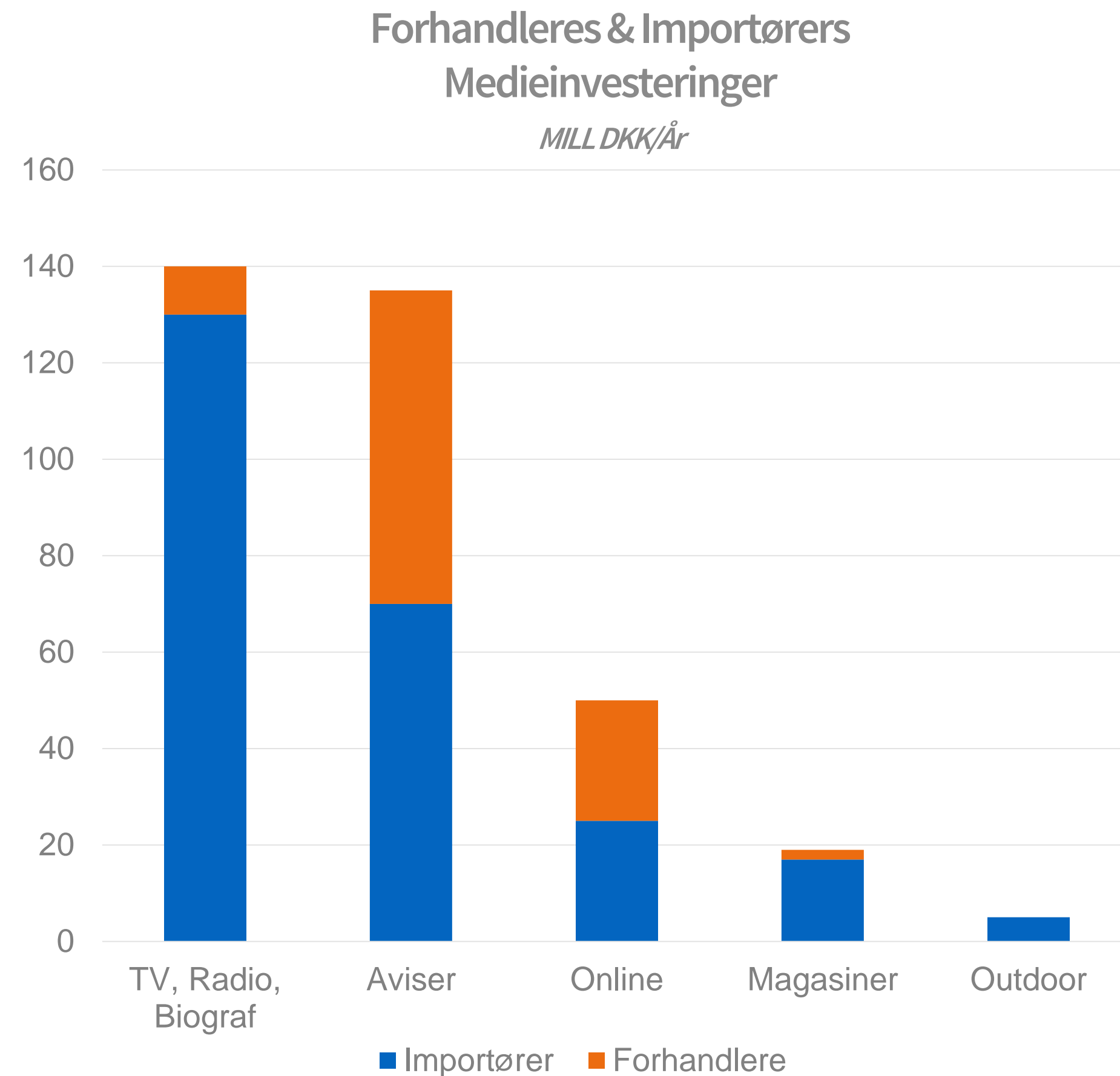
Talk-ins



Salgsplatforme Bilinfo /  
Auto Desktop



# Forhandlere og importører investerer store summer i at drive kundehenvendelser ud til forhandlerne



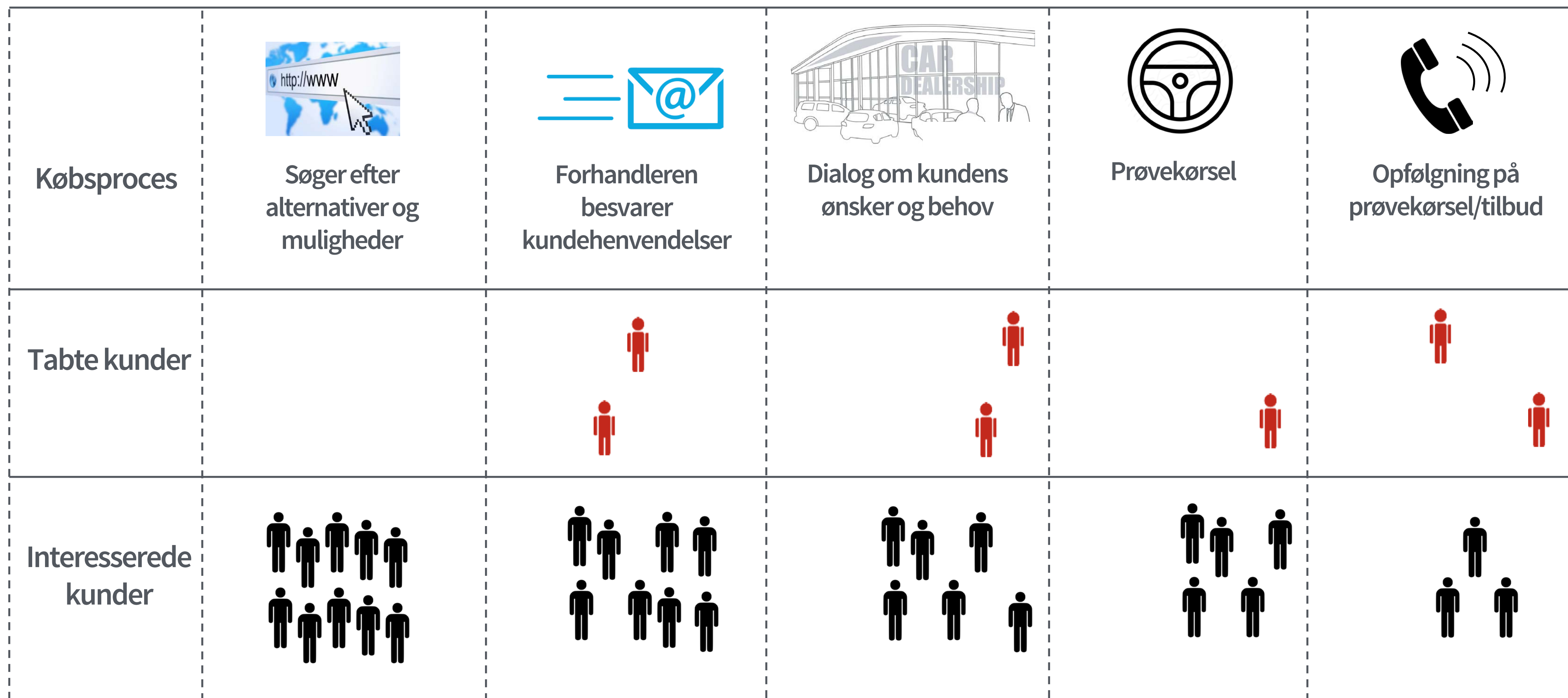
Kilde: Gallup Media Intelligence 2016

I alt 350 millioner kroner



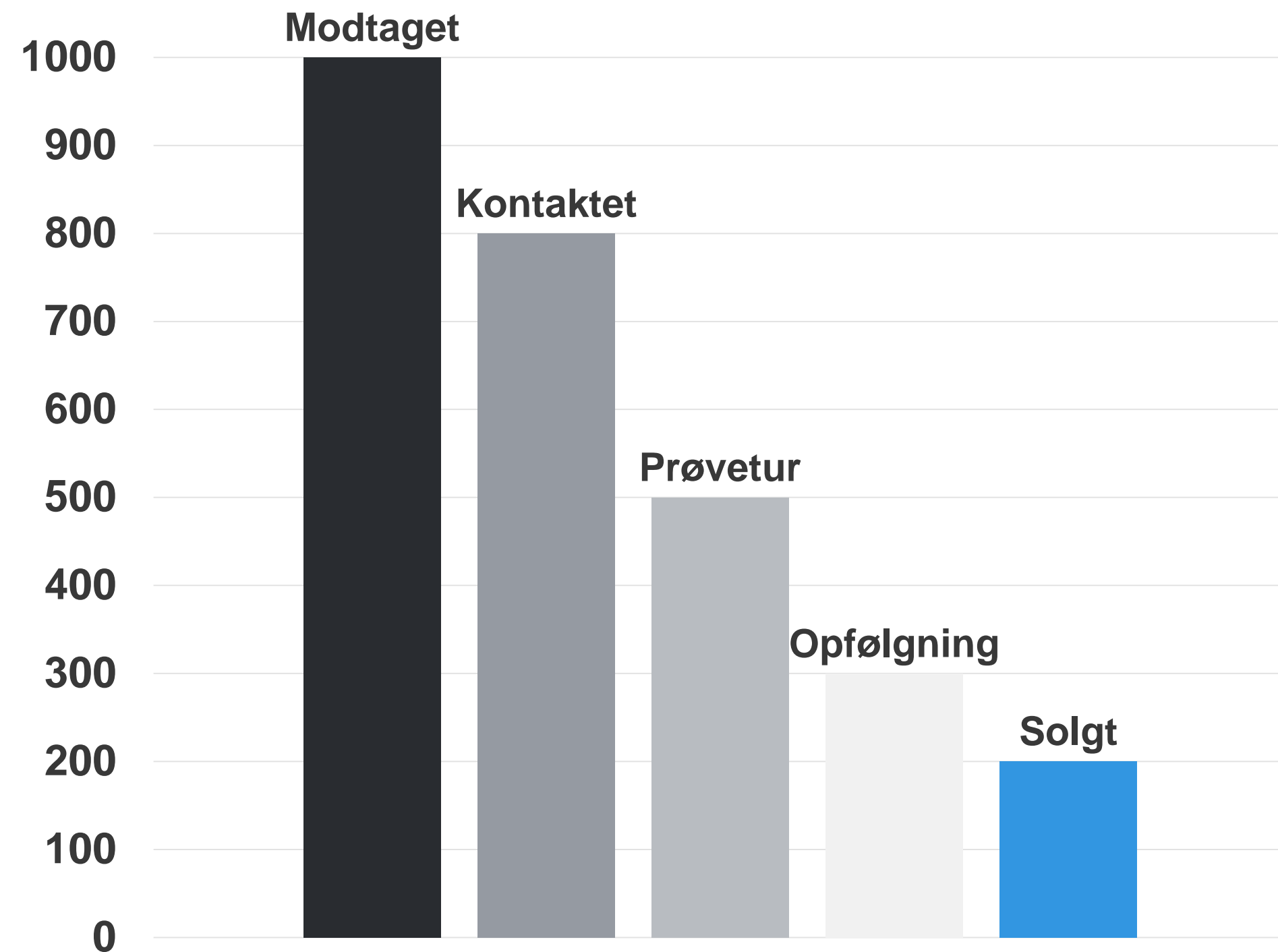
Importør Omkostning / solgt ny bil =  
1,200 DKK

# Mange importører og forhandlere mister salg fordi kundehenvendelser tabes

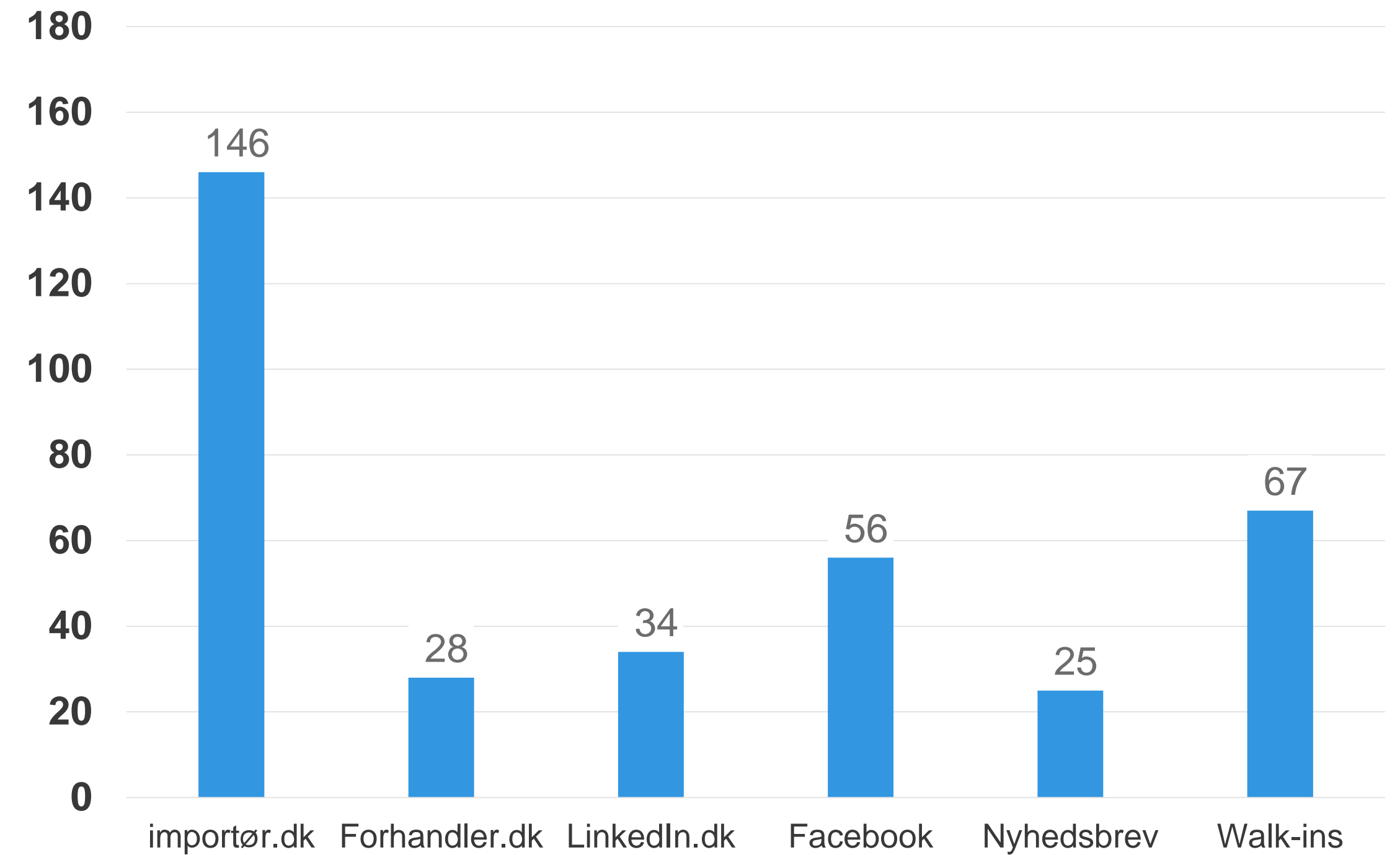


# Konvertering til salg

## Data indsigt



Lead konvertering



Hvor henvendelserne kommer fra

# Visioner og skalerbare produkter

*Samme platform bag forskellige produkter*

## Lead management



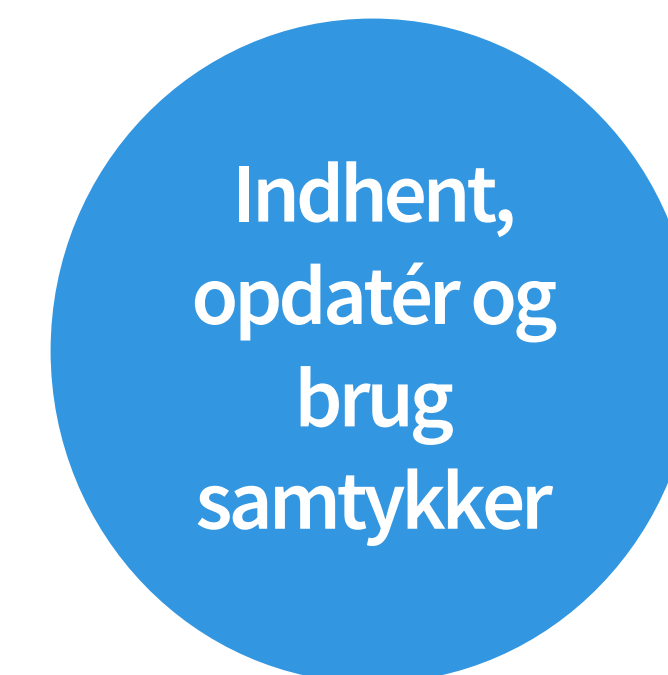
## Køreseddel



## Udlejning








## Samtykke



# Visioner og skalerbare produkter

- Spredning i segmenter og geografi skal skabe væksten

Udlejning	Bilforhandlere Importører Trailer Værktøj	Bilforhandlere Importører Trailer Værktøj	Bilforhandlere Importører Trailer Værktøj
Lead mgt.	Bilforhandlere Importører Ejendomshandel	Bilforhandlere Importører Ejendomshandel	Bilforhandlere Importører Ejendomshandel
Prøvekørsel	Bilforhandlere	Bilforhandlere	Bilforhandlere
	DK	Norden	EU+

-  Produktudvikling for at dække flere behov i bilbranchen
-  Tilpasninger af produkt til andre brancher
-  Ekspandere til andre geografiske markeder
-  Abonnementsbaseret forretningsmodel
-  Mulighed for spin-off af andre produkter f.eks. data og leads

# Spørgsmål?

